



MESSAGE DU PRÉSIDENT

AUGMENTATION DES VENTES PAR LE BIAIS D'UNE GAMME DE PRODUITS ET D'UN RÉSEAU DE DISTRIBUTION PLUS ÉTENDUS

Powertech aura au cours du dernier trimestre été en mesure de surmonter les défis posés par une intégration technique plus longue qu'anticipée de sa technologie à la ligne produits de NPK Construction Equipment. De façon plus spécifique, elle aura démontré sa capacité de travailler étroitement avec ses clients, d'adapter ses produits aux besoins spécifiques du marché et finalement d'assister à une augmentation graduelle de ses ventes. Suite aux premières livraisons au cours du troisième trimestre de la série 2000 du PicBucket[®] personnalisée à NPK nous sommes maintenant prêts à procéder à la mise en marché de la série 3000 (NPK) pour laquelle nous accumulons déjà des commandes. De plus, nous procédons présentement à des essais en chantiers de la série 5000 de notre propre ligne de produits PicBucket[®], laquelle vise à répondre aux besoins des excavatrices de 20 à 30 tonnes, l'un des importants créneaux de marché visé par Powertech. Des ventes initiales pour ces deux lignes de produits sont anticipées pour l'automne de 2008 et viendront s'ajouter aux ventes de produits déjà existants.

Parallèlement à cet élargissement de sa ligne de produits, PowerTech s'est attaquée à accroître la portée de son réseau de ventes et de distribution. Suite à la signature en février dernier d'une seconde entente «OEM» avec Montabert SAS couvrant les territoires de l'Europe, de l'Afrique, du Moyen Orient, de l'Australie et de la Nouvelle-Zélande, Powertech a complété au cours du troisième trimestre son réseau canadien de distribution par le biais de deux nouveaux partenariats avec Hewitt Equipment et avec Atlantic Tractors & Equipment Ltd. Ces ententes permettront de rajouter 22 concessionnaires au réseau de Powertech qui comptera dorénavant 90 points de vente d'un océan à l'autre. La visibilité accrue que permettent ces ententes OEM ainsi que l'élargissement du réseau de distribution contribuent à accroître l'acceptation et la reconnaissance par le marché de notre technologie, ce qui à son tour devrait faciliter les ventes futures. À titre d'exemple, nous observons de plus en plus d'appels d'offres, qui incluent les spécifications uniques de la technologie de Powertech nous mettant ainsi en position enviable pour le futur.

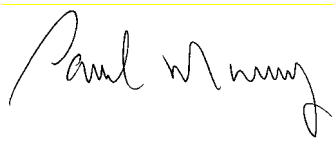
En complément aux ventes faites par l'intermédiaire de tiers partis, Powertech a aussi été très active au niveau des ventes directes lesquelles permettent de meilleures marges mais aussi un accès privilégié aux commentaires très pertinents émanant des utilisateurs finaux. L'un de ces marchés spécifiques, le marché de la location d'équipements démontre des signes très encourageants à ce que nous bénéficions présentement d'une répétition de commandes de la part de clients existants. Au cours du trimestre, Powertech a aussi réussi une percée significative auprès du marché militaire avec la livraison de cinq unités auprès des Forces Armées Canadiennes. Cette commande initiale de 300 000 \$ inclut une option d'achat portant sur 15 unités additionnelles d'une valeur de 925 000 \$ laquelle pourrait se traduire en ventes

supplémentaires au cours des prochains trimestres. De plus, cette première commande a permis à la Compagnie de placer le PicBucket® sur la liste des équipements approuvés à l'achat pour l'ensemble des 26 pays membres de l'Organisation du Traité de l'Atlantique Nord (l'OTAN)

Pour le futur, enrichis de l'expérience acquise avec NPK Construction Equipment, nous anticipons un déploiement plus rapide et optimal de notre technologie par le biais de notre nouveau partenaire «OEM», Montabert SAS lequel devrait éventuellement se traduire par une progression supplémentaire de nos ventes. Nous avons aussi l'intention d'explorer le potentiel de nouvelles ententes stratégiques dans des régions du monde où nous ne sommes pas encore représentés ou encore des ententes de nature mondiale directement avec un important manufacturier d'équipements

Avec un bilan assaini, reflétant une amélioration de nos liquidités provenant de l'exploitation ainsi que le fruit d'un placement privé, réalisé peu de temps après la fin du trimestre pour un montant brut de 890 000 \$, nous avons l'intention de continuer d'investir dans des initiatives de réduction de coûts incluant un nouveau système de gestion manufacturière lequel nous permettra de répondre de façon plus adéquate à l'accroissement prévu de la production et des ventes

En conclusion, PowerTech a complété plusieurs événements structurants au cours des derniers mois incluant l'élargissement de sa force de vente et de distribution en plus d'atteindre d'importants jalons commerciaux. La compagnie s'attend à vendre sous peu ses premières unités de la série 5000 du PicBucket® qui vise un des segments de marché les plus prometteurs. Le niveau des commandes en carnet est présentement sain et une croissance des revenus est anticipée au cours des prochains trimestres. Considérant l'ensemble de ces facteurs, j'entrevois l'avenir de façon très optimiste.

A handwritten signature in black ink, enclosed in a thin yellow rectangular border. The signature appears to read "Carol Murray".

Carol Murray
Président et chef de la direction
Corporation PowerTech



Commentaires et analyses de la direction

Pour le troisième trimestre terminé le 30 juin 2008

Cette analyse porte sur la situation financière et les résultats d'exploitation de Corporation Power Tech inc. (« la société » ou « Power Tech ») pour la période de trois mois terminée le 30 juin 2008.

Le rapport de gestion qui suit devrait être lu de concert avec l'information contenue dans les états financiers consolidés vérifiés pour l'exercice terminé le 30 septembre 2007 ainsi qu'avec celle contenue dans les états financiers intermédiaires non vérifiés pour la période de trois mois terminée le 30 juin 2008 lesquels ont été dressés conformément aux principes comptables généralement reconnus au Canada (PCGR) et à moins d'indication contraire, indiquent des montants qui sont exprimés en dollars canadiens.

Pour plus d'information sur la société, veuillez vous référer à son site Internet au www.powertechci.com ou encore accéder à son compte SEDAR (www.sedar.com).

Information prospective

Ce rapport de gestion comporte certaines informations de nature prospective lesquelles sont sujettes à différents risques et incertitudes. Les résultats réels de la société pourraient différer de façon matérielle de ceux anticipés dans de tels énoncés prospectifs en raison de nombreux facteurs qui pourraient être hors du contrôle de la société. Les énoncés prospectifs sont basés sur des attentes et des opinions de la société à la date où de telles prévisions sont faites et la société n'assume aucune obligation de mettre à jour les énoncés prospectifs si des circonstances affectant les attentes de la direction venaient à changer.

Description des activités

PowerTech est la seule compagnie au monde qui fabrique et commercialise une technologie à percussion avec des outils interchangeableables pour les industries de la construction, de la démolition et du militaire.

La technologie de percussion de PowerTech représente une percée technologique qui combine la puissance d'un marteau hydraulique à la force d'arrachement et la maniabilité d'un godet conventionnel. Les produits de PowerTech sont commercialisés sous les noms PicBucket® et PicHammer® ainsi que sous des marques privées reconnues mondialement par le biais d'ententes OEM avec d'importants manufacturiers.

Les marques de commerce PicBucket® et PicHammer® ainsi que le logo de PowerTech sont des marques de commerce enregistrées de PowerTech Canada Inc.

La société détient les brevets liés à la technologie à percussion utilisée pour développer le PicBucket® et le PicHammer®. Le PicBucket® est un godet auquel est jumelée une puissance de percussion ajouté d'outils interchangeables permettant d'assurer une performance et une fonctionnalité maximale pour des travaux spécifiques. Cette combinaison innovatrice d'un godet et d'un marteau hydraulique présente l'opportunité de révolutionner l'industrie de l'excavation puisqu'à ce jour, aucun équipement n'a pu offrir les caractéristiques de performance combinées offertes par cette technologie unique

Révision d'ensemble et perspectives

À l'égard de l'entente avec NPK Construction Equipment, suite aux premières livraisons réalisées au cours du troisième trimestre de la série 2000 du PicBucket® personnalisée à NPK, Powertech accumule présentement les commandes pour la série 3000 (NPK) et croit être en mesure d'en enregistrer les premières ventes au quatrième trimestre. De plus, les tests sur chantiers de la nouvelle série 5000 de notre propre ligne de produits PicBucket® devraient être complétés sous peu et se traduire rapidement par la suite en livraisons de premières unités étant donné l'existence d'obligations contractuelles minimales et aussi de l'intérêt exprimé par d'autres clients du réseau de ventes et de distribution de la Compagnie

Powertech entend aussi compléter au cours des prochains mois les détails finaux relatifs à l'exécution de son entente avec Montabert SAS et s'attend à être en position à leur livrer de premières unités d'ici quelques trimestres. Finalement, suite à la vente de cinq unités d'une version militarisée de la série 3000 du PicBucket® aux Forces Armées Canadiennes, Powertech entend solliciter de façon active une commande supplémentaire pour les 15 unités couvertes par une option détenue par l'acquéreur. La vente de ces 15 unités additionnelles au cours de la prochaine année fiscale représente un potentiel de près de un million de dollars en ventes supplémentaires.

Au fur et à mesure que nouvelles opportunités de vente s'ajoutent aux commandes en carnets, la croissance des revenus devrait s'accélérer et aussi devenir plus prévisible. La Compagnie s'attend aussi à être en position de bénéficier d'économies d'échelles croissantes lesquelles devraient se traduire par une amélioration des marges.

Renseignements financiers choisis
Pour les périodes de trois mois terminées le 30 juin

	2008	2007
	\$	\$
Ventes	542 005	125 977
Perte nette	(563 663)	(686 573)
Perte de base et diluée par action	(0,02)	(0.02)
Actif total	2 323 674	3 751 331
Dette à long terme	3 110 328	2 593 573
Stock	1 101 799	1 207 284
Trésorerie et équivalents de trésorerie	158 959	1 728 275

Résultats d'exploitation

La société a continué de se concentrer sur la commercialisation de ses produits et la signature de nouvelles ententes OEM permettant d'élargir son offre de produits à l'échelle mondiale et d'assurer un suivi sur les ententes déjà signées.

Revenus

Des revenus de 542 005 \$ ont été enregistrés pour le trimestre terminé le 30 juin 2008 et découlent de la vente de PicBuckets® ainsi que de leurs accessoires connexes. Les revenus ont totalisé un montant de 125 977 \$ pour la même période l'an passé. L'augmentation des revenus est due à la croissance des ventes par le réseau de distribution et la livraison des PicBuckets à l'Armée Canadienne. Pour la période de neuf mois terminée le 30 juin 2008, les revenus se sont chiffrés à 1 019 091 \$ comparativement à 548 566 \$ l'année dernière.

Marge brute

La marge brute s'est établie à 168 633 \$ pour le présent trimestre, ce qui représente 31,1 % des revenus. Les coûts directs des marchandises vendues se sont élevés à 53,0 % des revenus comparé à 64,6 % pour la même période l'an passé. L'augmentation de notre marge brute est due à une augmentation de nos ventes directes. Pour la même période l'an passé, la marge brute était 16 377 \$ qui représente 13,0 %. Les coûts indirects inclus au coût des marchandises vendues sont principalement fixes et sont composés des salaires de l'équipe responsable de la production et d'une partie des coûts fixes répartis. Il est anticipé que ces coûts devraient demeurer stables alors que les volumes augmenteront. Pour la période de neuf mois, la marge brute s'est établie à 23,3 % en comparaison de 18,7 % réalisée l'année dernière.

Frais d'administration

Les frais d'administration s'établissent à 300 604 \$ pour la période de trois mois terminée le 30 juin 2008 comparativement à 295 463 \$ pour la même période l'année dernière. L'augmentation est due aux charges de rémunération à base d'actions. Pour la période de neuf mois terminée le 30 juin 2008 les frais d'administration sont passés de 954 266 \$ à 838 438 \$ en raison d'une baisse des frais généraux.

Frais de ventes et de commercialisation

Quant aux frais de ventes et de commercialisation, ils s'élèvent à 174 019 \$ par rapport à 254 183 \$ pour la même période l'année dernière. Pour la période de neuf mois terminée le 30 juin 2008, ces frais s'élèvent à 505 544 \$ comparativement à 884 103 \$ l'année dernière. Des changements importants, préalablement annoncés, en raison de l'impact de nos ententes «OEM» sur notre stratégie de vente ont résulté en des dépenses plus faibles pour l'année en cours.

Frais de développement

Jusqu'au 31 mars 2007, tous les frais de développement ont été comptabilisés à titre de frais reportés au bilan. Depuis cette date, les dépenses liées aux projets sont directement imputées aux résultats si la période d'amortissement est terminée. Pour la période de trois et neuf mois terminée le 30 juin 2008, le total des frais de développement s'élève respectivement à 68 264 \$ et 103 444 \$. La majorité de ces frais sont pour le développement de la série 5000 du PicBucket®. Pour les périodes correspondantes de l'année dernière, les frais de développement se sont élevés respectivement à 25 742 \$ et à 25 742 \$.

Frais financiers

Les frais financiers totalisent 112 045 \$ pour la période de trois mois terminée le 30 juin 2008 comparativement à 108 829 \$ pour la période comparative de 2007. Les frais financiers sont principalement reliés à deux débetures convertibles en circulation. Le 17 mars 2008, la société a procédé à l'émission d'une débenture d'un montant nominal de 400 000 \$. Pour la période de neuf mois, les frais financiers s'élèvent à 328 486 \$ comparativement à 343 519 \$ pour la même période l'année dernière

De plus, suite à l'adoption des nouvelles normes comptables du chapitre 3855 – instruments financiers, l'amortissement des frais de financement reportés, calculé selon la méthode du taux d'intérêt effectif, est maintenant comptabilisé à titre de frais financiers.

Amortissement des immobilisations corporelles

L'amortissement des immobilisations corporelles se chiffre à 19 616 \$ pour la période de trois mois terminée le 30 juin 2008 comparativement à 21 416 \$ pour la même période l'année précédente. La société a enregistré peu de changements au niveau de ses immobilisations corporelles.

Amortissement des autres actifs

L'amortissement des autres actifs, incluant les brevets et les frais de développement, s'établit à 66 960 \$ pour le trimestre en cours alors qu'il s'établissait à 23 189 \$ pour la même période l'année dernière. La majorité des frais de développement précédemment capitalisés ont été pleinement amortis. De la même façon, pour la période de neuf mois terminée le 30 juin 2008, les dépenses d'amortissement se sont établies à 154 069 \$ en comparaison de 317 224 \$ l'année dernière.

Autres revenus et dépenses

Les autres revenus nets s'établissent à 9 212 \$ pour le troisième trimestre de 2008 comparativement à 25 872 \$ pour la même période de l'année dernière. Ce montant consiste principalement des revenus de location au cours du trimestre (voir la note 7 pour de l'information supplémentaire). Pour la période de neuf mois les autres revenus se sont chiffrés à 67 384 \$ en comparaison de 38 613 \$ l'année dernière.

Perte nette

La perte nette pour la période de trois mois terminée le 30 juin 2008 s'établit à 563 663 \$ comparativement à 686 573 \$ pour la même période l'année dernière soit une diminution de 18 %. L'augmentation des ventes a été compensée par une augmentation des frais de développements ainsi que la rémunération à base d'actions. La perte nette pour la période de neuf mois terminée le 30 juin 2008 s'élève à 1 688 261 \$ comparativement à 2 448 062 \$ l'année dernière.

Sommaire des résultats trimestriels

Trimestres terminés le	Revenus	Perte nette	Perte nette par action	
			de base	Diluée
	\$	\$	\$	\$
30 juin 2008	542 005	(563 663)	(0.02)	(0.02)
31 mars 2008	392 154	(553 088)	(0.01)	(0.01)
31 décembre 2007	84 932	(571 510)	(0.02)	(0.02)
30 septembre 2007	77 254	(1 354 759)	(0.03)	(0.03)
30 juin 2007	125 977	(686 573)	(0.02)	(0.02)
31 mars 2007	386 651	(951 091)	(0.03)	(0.03)
31 décembre 2006	35 938	(810 398)	(0.03)	(0.03)
30 septembre 2006	48 770	(707 197)	(0.02)	(0.02)

Aux 30 juin, les informations au sujet de la structure de capital sont résumées dans le tableau ci-dessous:

	2008	2007
Actions ordinaires en circulation	36 990 708	36 017 156
Options d'achat d'actions en circulation	2 241 100	1 708 900
Bons de souscription en circulation	4 488 488	9 325 488
Actions ordinaires en circulation sur une base diluée	43 720 296	47 051 544

Sommaire de la structure de capital

En fin de trimestre, PowerTech avait 36 990 708 actions ordinaires en circulation, 2 241 100 options d'achat d'actions et 4 488 488 bons de souscription en circulation. Par conséquent, le nombre d'actions en circulation entièrement diluées est de 43 720 296. Après la fin du trimestre, 722 114 bons de souscriptions sont venus à échéance. Cependant, l'ensemble de ces options et bons de souscription n'ont pas été inclus dans le calcul de la perte diluée par action, car l'inclusion de ces instruments financiers aurait un effet anti-dilutif.

Liquidités et Ressources Financières

Situation financière

Au 30 juin 2008, la trésorerie et les équivalents de trésorerie s'établissent à 158 959 \$ comparativement à 1 258 024 \$ au 30 septembre 2007.

Flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation

Les flux de trésorerie utilisés par les activités d'exploitation avant variation du fonds de roulement totalisent 320 256 \$ pour la période de trois mois terminée le 30 juin 2008 comparativement à 514 504 \$ pour la même période l'année dernière. Ceci s'explique principalement par la perte de 563 663 \$ réalisée au troisième trimestre de 2008, laquelle se compare à une perte de 686 573 \$ pour la même période l'année dernière. La dépense non-monnaire de la rémunération à base d'actions s'est élevée à 41 753 \$ comparativement à 23 415 \$ l'année dernière. La variation des éléments non monétaires du fonds de roulement pour le trimestre terminé le 30 juin 2008 reflète une augmentation des liquidités de 63 493 \$ en comparaison d'une diminution de 60 180 \$ l'année dernière.

Les flux de trésorerie utilisés par les activités d'exploitation se sont chiffrés à 256 763 \$ en comparaison de 574 684 \$ l'année dernière. Pour la période de neuf mois, les flux monétaires utilisés par les activités d'exploitation s'élèvent à 1 255 194 \$ comparativement à 1 711 208 \$ l'année dernière.

Flux de trésorerie liés aux activités d'investissement

Pour le trimestre terminé le 30 juin 2008, 19 641 \$ a été investi en immobilisations, majoritairement associés à l'implantation d'un système de gestion des ressources d'entreprise

(GRE) à la grandeur de la société. Ceci se compare avec des dépenses en immobilisations de 5 954 \$ pour le trimestre terminé le 30 juin 2007. De plus la société a encouru des frais reportés de 76 361 \$ en comparaison de 34 835 \$ l'année dernière. La société procédant actuellement au développement de la série 5000 du PicBucket®. Pour la période de neuf mois terminée le 30 juin 2008, les activités d'investissement ont été de 99 216 \$ comparativement à 40 380 \$ en 2007.

Flux de trésorerie liés aux activités de financement

Il n'a pas d'activités de financement pour le trimestre terminé le 30 juin 2008 comparativement à 2 242 456 \$ pour la même période l'année dernière, expliqué par l'émission d'unités.

Augmentation//Diminution des quasi liquidités

Pour le trimestre terminé le 30 juin 2008, la diminution des liquidités et des quasi liquidités a été de 355 979 \$ (comparativement à une augmentation de 1 627 392 \$ l'année dernière) en raison principalement de l'émission d'unités pour un montant de 3 243 510 \$ réalisé l'année dernière.

Le 16 juillet 2008 a annoncé la clôture d'un placement privé réalisé sans l'intermédiaire d'un courtier de \$890 000 et émet 2 225 000 unités. Chaque unité au prix de 0,40 \$ est composée d'une action ordinaire et d'un bon de souscription qui permet au détenteur de souscrire une action ordinaire au prix de \$0.50 l'action pour une période de 24 mois.

Parallèlement à la clôture de ce financement, la société a confirmé la conversion en actions ordinaire et bons de souscription des intérêts courus d'un montant de \$77 680 à l'égard de la dette détenue par le Fier Cap Diamant. Ces termes sont identiques à ceux du placement privé, soit un prix de 0,40 \$ incluant une action ordinaire et un bon de souscription pouvant être exercé à un prix de 0,50 \$. Cette conversion se traduira par l'émission de 194 200 actions et 194 200 bons de souscriptions.

L'habileté future de la société à générer suffisamment de capital à moyen et à long terme dépend d'une multitude de facteurs, incluant les conditions économiques générales, le degré d'avancement technologique, l'acceptation du marché de ses technologies en plus des autres risques décrits dans la section « risques et incertitudes »

Nouvelles conventions comptables

Adoptées en 2008

Capital et instruments financiers

Au cours du premier trimestre de 2008, nous avons adopté trois nouveaux chapitres publiés par l'Institut Canadien des Comptables Agréés (ICCA) :

Le chapitre 1535 « Informations à fournir concernant le capital » établit les normes relatives à l'information à fournir sur le capital d'une entité et la façon dont il est géré. Selon ces nouvelles normes, une entité doit fournir les informations suivantes :

- ses objectifs, politiques et procédures de gestion du capital ;
- des données quantitatives sommaires sur les éléments inclus dans la gestion du capital ;
- le fait qu'elle s'est conformée au cours de la période aux exigences en matière de capital auxquelles elle est soumise ;
- si elle ne s'est pas conformée à ces exigences, les conséquences d'une telle inapplication.

Le chapitre 3862 « Instruments financiers – informations à fournir » modifie les obligations d'informations à fournir relativement aux instruments financiers qui étaient auparavant incluses dans le chapitre 3861 « Instruments financiers – informations à fournir et présentation ». Selon ce nouveau chapitre, une entité doit fournir dans ses états financiers des informations qui permettent aux utilisateurs d'évaluer :

- l'importance des instruments financiers sur sa situation financière et sa performance financière ;
- la nature et l'ampleur des risques découlant des instruments financiers auxquels elle s'est exposée au cours de la période et à la date de clôture, ainsi que la façon dont elle gère ces risques.

Le chapitre 3863 « Instruments financiers – présentation » reprend telles quelles les directives de présentation de l'ancien chapitre 3861 « Instruments financiers – informations à fournir et présentation ». L'adoption de ces recommandations n'a pas eu d'incidence significative sur les résultats, la situation financière et les flux de trésorerie de la société.

Récemment Publiées

Stocks

En mars 2007, l'ICCA a publié le nouveau chapitre 3031 « Stocks », qui remplacera le chapitre 3030 « Stocks ». Le nouveau chapitre indique que les stocks devront être évalués au plus faible du coût et de la valeur nette de réalisation. Il fournit des lignes directrices sur la détermination du coût, permet l'utilisation de la méthode du prix de détail, interdit désormais l'utilisation de la méthode dernier entré, premier sorti (DEPS) et exige la reprise d'une dépréciation antérieure lorsque la valeur des stocks augmente. Des informations plus détaillées relativement aux stocks et au coût des marchandises vendues seront également fournies. La nouvelle norme s'appliquera aux états financiers intermédiaires et annuels relatifs aux exercices ouverts à compter du 1er janvier 2008. Nous adopterons ce nouveau chapitre au cours du premier trimestre de notre exercice financier 2009.

Écarts d'acquisition et actifs incorporels

En février 2008, l'ICCA a publié le nouveau chapitre 3064 «Écarts d'acquisition et actifs incorporels» qui remplacera le chapitre 3062 «Écarts d'acquisition et autres actifs incorporels» ainsi que le chapitre 3450 «Frais de recherche et de développement».

Le nouveau chapitre 3064 confirme qu'au moment de leur constatation initiale, les actifs incorporels doivent être comptabilisés à titre d'actifs seulement s'ils répondent à la définition d'un actif incorporel et aux critères de comptabilisation d'un actif. De plus, le chapitre 3064 fournit des indications supplémentaires relativement à la comptabilisation des actifs incorporels développés à l'interne, incluant les frais de recherche et de développement.

En ce qui a trait à l'évaluation ultérieure des actifs incorporels, les écarts d'acquisition et les informations à fournir, le chapitre 3064 reprend l'essentiel des recommandations de l'ancien chapitre 3062.

Le nouveau chapitre s'appliquera aux états financiers intermédiaires et annuels des exercices ouverts à compter du 1^{er} octobre 2008. La société évalue actuellement l'incidence de cette nouvelle norme sur ses résultats, sa situation financière et ses flux de trésorerie.

Normes internationales d'information financière

En février 2008, le Conseil des normes comptables a confirmé la date de changement des Principes Comptables Généralement Reconnus du Canada aux Normes internationales d'information financière [également connues sous le nom IFRS]. Ainsi, les entreprises canadiennes ayant une obligation publique de rendre des comptes devront adopter les IFRS pour leurs états financiers intermédiaires et annuels des exercices ouverts à compter du 1^{er} janvier 2011. La société élabore actuellement son plan de conversion aux IFRS et évalue l'incidence de ces nouvelles normes sur ses états financiers consolidés

Transactions entre apparentés

Engagements

Un bail relié à la location de la place d'affaires de la a été conclu avec 6316123 Canada inc., une société détenue à 20 % par deux officiers qui sont aussi actionnaires de Corporation PowerTech inc. Pour le trimestre terminé le 30 juin 2008, les loyers payés par Power Tech à cette société totalisent 69 099 \$, comparativement à 57 334 \$ en 2007. Ce bail a été conclu dans le cours normal des affaires et a été négocié selon les conditions qui prévalaient alors sur le marché.

De plus, la a octroyé un cautionnement jusqu'à un maximum de 25% de l'emprunt hypothécaire contracté par 6316123 Canada inc. L'emprunt hypothécaire initial s'élève à 1 200 000 \$. Ce cautionnement a été évalué à 12 300 \$, conformément aux recommandations du chapitre 3855 du manuel de l'ICCA, et est comptabilisée sous la rubrique créditeurs et frais courus au bilan de la société.

Toutes ces transactions se sont effectuées dans le cours normal des affaires et ont été mesurées au montant échangé lequel montant représente la considération convenue et entendue par les partis apparentés.

Principales conventions et estimations comptables

La préparation des états financiers selon les PCGR canadiens nécessite de la part de la direction l'utilisation d'estimations et d'hypothèses qui ont un effet sur les montants d'actif et de passif portés aux états financiers, sur la divulgation des éléments d'actif et de passif éventuels à la date des états financiers ainsi que sur les montants déclarés des revenus et des charges durant la période visée. Ces estimations sont basées sur l'expérience de la direction et sur d'autres hypothèses qu'elle croit être raisonnable dans les circonstances. Les lecteurs sont priés de se référer à la note 4 des états financiers annuels vérifiés consolidés pour l'exercice terminé le 30 septembre 2007, pour une description de toutes les conventions et estimations comptables critiques. Plus précisément, la direction de Power Tech a identifié les conventions comptables critiques suivantes:

Hypothèse de la continuité de l'exploitation

Les états financiers ont été préparés par la direction conformément aux principes comptables généralement reconnus au Canada basés sur l'hypothèse de la continuité de l'exploitation qui assume que la société sera en mesure de générer suffisamment de liquidités pour faire face à ses obligations dans le cours normal des activités pour un avenir prévisible.

La société a subi des pertes d'exploitation de 563 663 \$ au cours du trimestre et de 1 688 261 \$ au cours de la période de neuf mois terminée le 30 juin 2008 et a cumulé un déficit de 10 654 740 \$ au 30 juin 2008. En conséquence, la société prévoit avoir des besoins futurs en capitaux, spécifiquement pour le développement et la commercialisation de ses technologies, pour rembourser ses débetures et sa dette à long terme et possiblement, selon le niveau de croissance des ventes au cours de la prochaine année, pour rencontrer ses obligations dans le cours normal des affaires. La société désire financer ses besoins futurs de capitaux principalement au moyen des fonds disponibles et des fonds générés par son exploitation et si nécessaire, par la réalisation de financement additionnel. La capacité de générer des capitaux à court et à long terme suffisants dépend de divers facteurs, dont la conjoncture économique générale, les progrès technologiques, l'acceptation par le marché des produits de la société et de la concurrence.

Les présents états financiers ne comportent aucun redressement ni reclassement d'éléments d'actif et de passif qui pourraient s'avérer nécessaires si la société se montrait incapable de poursuivre ses activités.

Contrôle interne à l'égard de l'information financière

Le Président et chef de la direction et le Vice-président finances ont évalué l'efficacité des contrôles et procédures de communication de l'information pour le trimestre terminé le 30 juin 2008 et ont conclu que les contrôles et procédures fournissaient une assurance raisonnable que l'information relative à la société, incluant ceux de sa filiale consolidée est communiquée et portée à l'attention de la direction de la société en particulier pendant la période où les documents annuels sont établis. La direction n'a apporté aucune modification significative à l'égard des contrôles internes de la société en ce qui a trait à la divulgation de l'information

financière au cours de la plus récente période intermédiaire. En raison de la taille de l'entreprise et des effectifs limités en matière de personnel, y compris le fait que le chef des finances est le seul employé aux finances et à la comptabilité, la est limitée au niveau de la ségrégation des tâches, composante importante que l'on retrouve généralement dans un environnement efficace des contrôles internes.

Stocks

Les stocks sont évalués au moindre du coût et de la valeur au marché. Le coût est déterminé selon la méthode de l'épuisement successif et comprend les matières premières, la main-d'œuvre directe et les frais généraux de fabrication. La valeur du marché équivaut à la valeur de réalisation nette pour les produits finis et au coût de remplacement en ce qui à trait aux matières premières.

Dépréciation d'actifs à long terme

Lors de circonstances ou d'évènements importants pouvant indiquer une perte de valeur, la société réévalue la valeur comptable des actifs à long terme. Une perte de valeur existe lorsque la valeur comptable de l'actif excède les flux monétaires futurs non actualisés que procurera cet actif. Le montant de toute perte de valeur représentant l'excédent de la valeur comptable nette sur la juste valeur est imputé aux résultats de la période.

Actuellement, au 30 juin 2008, la société estime qu'aucun événement ou circonstances ne justifient la comptabilisation d'une perte de valeur d'un actif à long terme.

Rémunérations et autres paiements à base d'actions

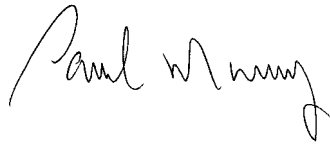
La société a adopté un plan de rémunération à base d'actions outil efficace de rémunération des employés, administrateurs, consultants et fournisseurs de la société.

La société constate une charge de rémunération à l'égard des options d'achat d'actions octroyées en vertu du régime qui ne prévoit pas un règlement en espèces. Ces options sont évaluées à la juste valeur au moyen du modèle d'évaluation Black-Scholes à la date d'attribution et cette juste valeur est constatée à titre de charge sur la période allant de la date d'attribution jusqu'à la date où les droits à l'attribution sont acquis. Ces frais sont inclus dans la rémunération à base d'actions et crédité au surplus d'apport. Lorsque les options sont exercées, le produit reçu par la société, ainsi que le montant correspondant du surplus d'apport, sont crédités au capital social.

La direction de la société doit poser diverses hypothèses qui peuvent affecter les résultats de l'évaluation des options, considérant que la société a peu de données historiques sur son titre et qu'elle est en stage de développement. En conséquence, la a utilisé des hypothèses selon son meilleur jugement en utilisant des comparables sur le marché et d'autres sources d'information disponibles.

Instruments financiers

Tel que mentionné précédemment, la société a appliqué de nouvelles normes émises par l'ICCA concernant les instruments financiers. La société a utilisé divers instruments financiers depuis le début de ses opérations. L'évaluation de ces instruments financiers requiert l'établissement d'hypothèses par la direction qui ont été déterminées selon leur meilleur jugement, à partir des informations pertinentes disponibles.



Carol Murray
Président et chef de la direction



Nick Cristiano
Vice-président administration et finances

Terrebonne, Québec, le 27 août 2008